



会社案内

パークフィールド株式会社 2026

現場の「ペイン」を、 「プロダクト」へ。

1999年、インターネット広告の効果測定
の仕組みを自ら開発するところから、
現在の事業が始まりました。

2010年に自社ECサイトを開設。集客から
在庫、梱包・配送、顧客対応まで、
すべての工程を自社で行っています。

その現場で生まれた課題が、私たちの
プロダクトの原点です。

私たちの強み

3つの強み

①

実践から得たノウハウ

EC運営歴16年。年商約1億円の自社ECサイトを運営中。

②

数字で見る文化

広告効果測定ツールのリリースから始まった会社です。成果を数値で捉えることを大切にしています。

③

導入後まで支える

ツールの導入、資金調達、社内への定着まで支援します。

サービス

事業内容

EC運営支援

ショップ構築、集客、在庫管理、受注処理、梱包・配送まで一貫して対応。

ITツール導入支援

ネクストエンジン、スマレジなどの導入から運用定着まで。

補助金・助成金サポート

デジタル化・AI導入補助金2026／IT導入支援事業者として登録。提携社会保険労務士と連携し、助成金の活用をサポート。

自社プロダクトの開発・提供

ストックビジョン（EC販促自動化アプリ）／Sakurabook（Shopify予約アプリ）

リスキリング講座の開催

自社開発システムや導入支援ツールについて、導入から運用までのレクチャーを講座形式で提供。

プロダクト

主な運営サイト

フラワーレメディ

4,500点以上を扱うフラワーエッセンス・ヒーリング雑貨のECサイト

<https://www.flower-remedy.shop/>

ストックビジョン

makeshop公式アプリストアでリリース中のEC販促自動化アプリ

<https://stock-vision.net/>

Sakurabook

Shopifyアプリストアでリリース中の日本語対応の予約アプリ

<https://sakurabook.jp>

会社概要

会社名 パークフィールド株式会社（Parkfield Co. Ltd.）	決算期 9月30日	所在地 〒153-0051 東京都目黒区上目黒1-26-1-2905
代表者 代表取締役 林 将彦	電話 050-3196-8887（受付：平日 9:00～19:00）	URL https://parkfield.jp
設立 1966年4月18日	取引銀行 GMOあおぞらネット銀行、みずほ銀行、目黒信用金庫	顧問弁護士 弁護士法人フロンティア法律事務所 弁護士 黒寄 隆
現体制 1999年10月1日（商号変更・現代表就任）	顧問税理士 税理士法人audience 税理士 棚橋 智子	
資本金 950万円		
従業員数 4名（社員及びアルバイトの在宅ワーカー含む）		

沿革

1966年4月

法人設立（家具輸入業として創業）

2006年3月

プライバシーマーク（Pマーク）を取得

2015年3月

「フラワーレメディ 楽天市場店」を開設

2022年10月

オンライン予約アプリ「Sakurabook」をShopifyアプリストアからリリース

2026年4月

EC販促自動化アプリ「ストックビジョン」をmakeshopアプリストアからリリース

1

2

3

4

5

6

7

8

9

1999年10月

現代表 林将彦が事業を承継。パークフィールド株式会社へ商号変更

2010年2月

自社運営ネットショップ「フラワーレメディ」開設

2021年1月

Shopify Expertsとして認定される

2023年6月

IT導入補助金 IT導入支援事業者として登録

お問い合わせ

EC運営・在庫の課題をご相談ください。
担当者より2営業日以内にご連絡します。

電話

050-3196-8887（受付：平日 9:00～
19:00）

お問い合わせフォーム

<https://parkfield.jp/contact/>

資料ダウンロード

<https://parkfield.jp/download/>



パークフィールド株式会社

〒153-0051 東京都目黒区上目黒1-26-1-2905

<https://parkfield.jp>

© Parkfield Co. Ltd. All Rights Reserved.