



デジタル化・AI導入補助金 2026

申請方法のご案内

パークフィールド株式会社 DX導入事業部

申請番号：ITP05-0003894

ご案内の構成

01

デジタル化・AI導入補助金2026
とは

02

申請スケジュール

03

補助対象となる経費

04

当社がご提供するITツール

05

補助対象者／補助金額

06

交付申請に必要な添付資料

07

申請・導入までのフロー

08

よくあるご質問

09

補助金申請サポートサービス／
会社紹介

デジタル化・AI導入補助金2026とは

中小企業・小規模事業者等の労働生産性の向上を目的として、業務効率化やDXに向けたITツールの導入を支援する補助金です。ITツールの導入設定費に加え、相談対応などのサポート費用やクラウドサービス利用料も補助対象に含まれます。

通常枠

自社の課題にあったITツールを導入し、業務効率化・売上向上をサポートする枠です。事業のデジタル化を目的としたソフトウェアやシステムの導入を支援します。

インボイス枠（インボイス対応類型）

インボイス制度に対応した会計ソフト、受発注ソフト、決済ソフトを導入し、労働生産性の向上をサポートする枠です。

申請スケジュール

項目	4次締切	5次締切	6次締切
申請サポート受付締切	2026年8月20日（木）	2026年9月24日（木）	2026年10月27日（火）
補助金申請締切	2026年8月25日（火） 17:00	2026年9月29日（火） 17:00	2026年10月30日（金） 17:00
交付決定日（予定）	2026年10月7日（水）	2026年11月9日（月）	2026年12月10日（木）
事業実施期間	交付決定～2027年3月31日（水） 17:00	交付決定～2027年4月30日 （金） 17:00	交付決定～2027年5月31日 （月） 17:00
実績報告期限	2027年3月31日（水） 17:00	2027年4月30日（金） 17:00	2027年5月31日（月） 17:00

※ 申請サポート受付締切は、補助金申請締切の3営業日前です。 ※ gBizIDを取得していない場合は、5営業日前のお申し込みが必要です。
※ 補助金は、実績報告の受理後、6～8週間で指定口座に振り込まれます。

通常枠

補助対象となる経費

通常枠

対象	補助率	補助額	備考
通常枠（1プロセス以上）	1/2以内	5万円～150万円未満	—

POINT 1：ソフトウェア・システムの導入費用
業務効率化・売上向上を目的としたソフトウェアやシステムの導入費用。

POINT 2：導入関連費も補助対象
機能拡張、セキュリティ対策、導入コンサルティング、保守サポートなどの役務提供費。

POINT 3：クラウド利用料も対象
クラウド（Webサービス）利用料を最大2年分補助します。

インボイス枠

補助対象となる経費 インボイス枠

対象	補助率	補助額	備考
インボイス対応ソフト（1機能以上）	3/4以内・4/5以内	5万円～50万円以下	5名以下の小規模事業者は4/5の補助率
インボイス対応ソフト（2機能以上）	2/3以内	50万円超～350万円以下	—
PC・タブレット等	1/2以内	補助上限額 10万円	ハードウェア購入費
POSレジ・レシートプリンター・券売機等	1/2以内	補助上限額 20万円	ハードウェア購入費

POINT 1
インボイス対応の会計ソフト、受発注ソフト、決済ソフトの経費を補助します。

POINT 2
PC・タブレット等のハードウェア購入費用も補助対象となります。

POINT 3
クラウド（Webサービス）利用料を最大2年分補助します。

提供ツール

当社がご提供するITツール

EC運営に必要な3つのツールをワンストップでご提供しています。

通常枠

ストックビジョン

販促・在庫マーケティング

「在庫が動かない」を「売れる」に変える在庫連動型マーケティングツール。

インボイス枠

ネクストエンジン

受発注・在庫管理

受注・在庫・商品の業務を自動化・効率化するEC一元管理ツール。

インボイス枠

スマレジ

POS決済

iPad・iPhoneを活用した拡張性の高い高機能モバイルPOSレジ。

通常枠

ストックビジョン

<https://stock-vision.net>

ネットショップの在庫・売上データを活用して、利益に貢献する商品を一目で把握できる在庫マーケティングツールです。納期表示や割引の自動設定など、在庫に応じた販売促進をかんたんに実現します。

プラン	年額（税別）	主な内容
ライト	96,000円	商品ごとの注文率・在庫数などのダッシュボードレポートを提供
スタンダード	240,000円	ライトに加えて、カート周辺パネル、タイムセール予約、掲載予約パネルなどの自動更新モジュールを提供
プロプラン	420,000円	スタンダードに加えて、最適発注レコメンド、スマート検索パネル、商品ランキングを提供
エンタープライズプラン	600,000円	プロプランに加えて、生成AIチャットボットをカート周辺パネルに設置

主な機能

- 商品ごとの「注文率（注文数÷表示回数）」と在庫数をひと目で確認
- カートボタン付近に納期表示・割引案内を自動で表示
- タイムセール（割引やポイントアップ）を予約して自動実施
- 人気・売れ筋商品をランキング形式で表示し購買促進
- ダッシュボードで利益貢献度や欠品リスクを分析
- ネクストエンジン・メイクショップ等との外部連携が可能

導入支援サービス（役務）

- 保守サポート費 50,000円/年～498,000円/年 × 1年～2年
- 導入設定・マニュアル作成・導入研修費 50,000円/回～498,000円/回
- 導入コンサルティング費 50,000円～498,000円

※ ITツール利用費は1年契約を1年分または2年分のどちらかを選択することができます。 ※ 保守サポート費はITツール利用費の申請期間と同じ期間の申請が可能です。

ネクストエンジン

<https://base.next-engine.org/account/>

複数のネットショップの在庫管理と受注管理の業務を一元化するシステムです。出荷処理・仕入れ先への発注・商品入荷検品・売上分析などのECルーティーンワークを大幅に効率化します。

プラン	年額（税別）	主な内容
Lite	36,000円	月200件までの受注処理
Standard	1,776,000円	月7,000件までの受注処理

主な機能

- 全店舗分の受注を一元管理
- 各店舗の在庫数を24時間365日、自動で連携
- 各EC店舗の商品ページの登録・更新・修正の一括処理
- 各社の送り状発行システムと連携、出荷後の自動メール対応
- 現在の在庫数に応じて自動で発注量を計算
- 店舗ごとの売上や粗利分析が可能

導入支援サービス（役務）

- 保守サポート費 120,000円/年～492,000円/年 × 1年～2年
- 導入設定・導入研修費 100,000円/回～800,000円/回
- 導入コンサルティング費 10,000円～500,000円

 ＊スマレジと共に申請することで350万円の補助金上限額まで申請が可能です。

インボイス枠

スマレジ

<https://smaregi.jp/>

iPadやiPhone、iPod Touchを利用した高機能モバイルPOSレジです。これまでPOSレジを導入できなかった小規模な小売店や路面店などでも導入可能なパッケージです。

プラン	年額（税別）	主な内容
プレミアム	60,000円	複数の店舗でご利用いただけるプラン、売上データを一括管理
プレミアムプラス	96,000円	顧客管理10万件、ポイント管理、電話サポートのついた上位プラン ＊審査中
リテールビジネス	168,000円	小売・アパレル向けの、高度な在庫管理が可能なフル機能プラン ＊審査中

主な機能

- レジ機能（通常販売、割引販売）、周辺機器対応
- リアルタイム売上集計。年別、日別、時間帯別等の高度な集計
- 来店・取引履歴がすぐにわかる顧客管理機能、ポイント機能
- 適格請求書等保存方式（インボイス）に標準対応
- クレジットカード・タッチ決済・電子マネー・QRコード決済に対応
- 外部システム連携（ネクストエンジン、マネーフォワード等）

導入支援サービス（役務）

- 保守サポート費 120,000円/年～492,000円/年 × 1年～2年
- 導入設定・導入研修費 30,000円/回～500,000円/回
- 導入コンサルティング費 10,000円～300,000円

☐ ＊ネクストエンジンと共に申請することで350万円の補助金上限額まで申請が可能です。

対象要件

補助対象者

中小企業（飲食、宿泊、卸・小売、運輸、医療、サービス業など）および個人事業主が対象です。

業種	資本金	従業員数
製造業、建設業、運輸業	3億円	300人
卸売業	1億円	100人
サービス業（ソフトウェア業、情報処理サービス業、旅館業を除く）	5,000万円	100人
小売業	5,000万円	50人
ゴム製品製造業（自動車・航空機用タイヤ及びチューブ、工業用ベルト製造業を除く）	3億円	900人
ソフトウェア業又は情報処理サービス業	3億円	300人
旅館業	5,000万円	200人
その他の業種（上記以外）	3億円	300人

※ 資本金、従業員数のどちらかが該当すれば補助対象者になります。例えば従業員数が1,000人でも、資本金が5,000万円未満の小売業は補助対象者です。

補助金額

補助金額

通常枠（1プロセス以上）

補助率	補助額
1/2以内	5万～150万円未満

インボイス枠（インボイス対応類型）

補助率	補助額
3/4以内・4/5以内	5万円～50万円以下
2/3以内	50万円超～350万円

※ 5名以下の小規模事業者は4/5の補助率

ハードウェア購入費（インボイス対応類型のみ）

- PC・タブレット・プリンター等 補助率1/2以内・補助上限額10万円
- POSレジ・レシートプリンター・券売機等 補助率1/2以内・補助上限額20万円

補助対象経費

ソフトウェア購入費、クラウド利用料（最大2年分）、導入コンサルティング、導入設定・マニュアル作成、導入研修、保守サポートに係る費用

必要書類

交付申請に必要な添付資料

いずれもスキャンしてPDFファイルにする必要があります。

実在証明書

- 法人：履歴事項全部証明書（3か月以内のもの）
- 個人：身分証明書（免許証、マイナンバーカード等）

※ 履歴事項全部証明書は法務局の窓口で取得できます。

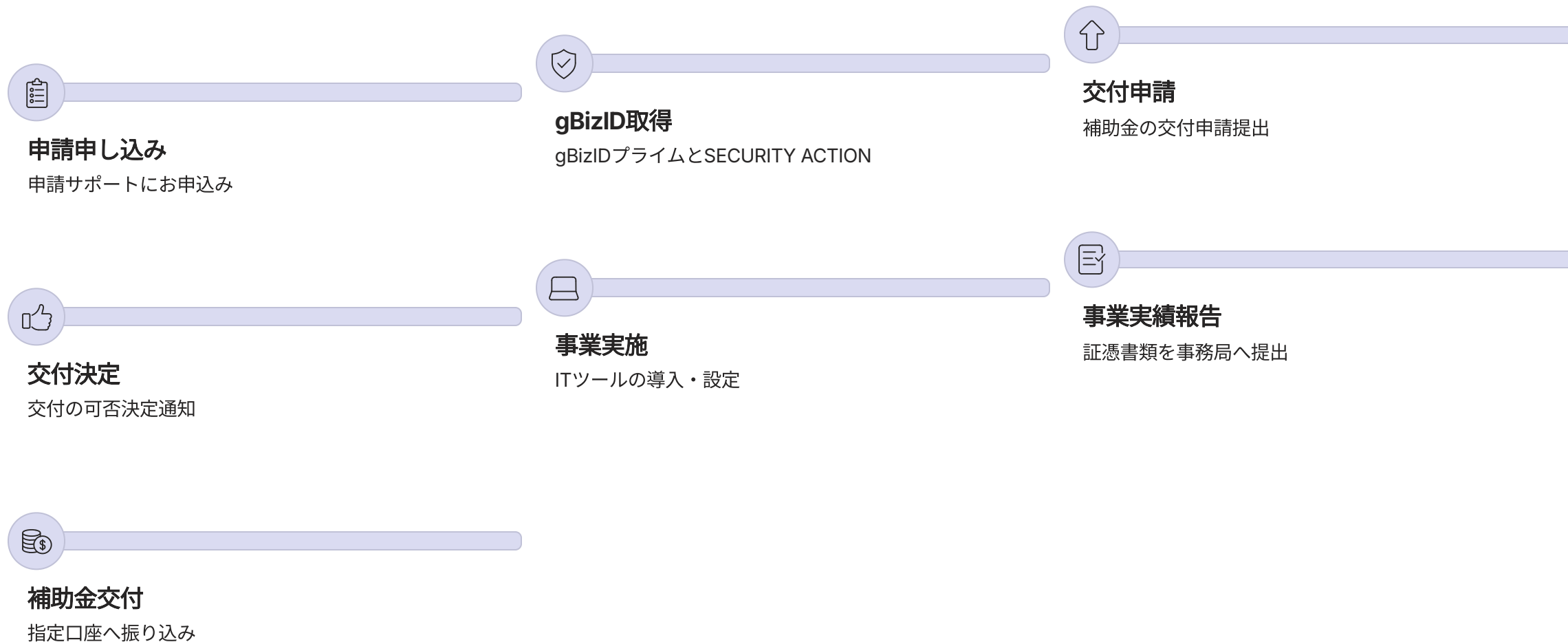
事業継続確認書類

- 決算書（直近決算のBSとPL）
- 法人税の納税証明書（その1またはその2）

※ 納税証明書は直近に納税されているものがが必要です。 ※ 納税証明書は最寄りの税務署のほか、e-Taxでも取得できます。

申請・導入までの全体フロー

申請サポートのお申し込みから補助金交付まで、パークフィールドが全ステップを伴走支援します。



STEP 1

申請サポートサービスのお申し込み

01

お申し込み

ウェブフォームから申請サポートサービス（無料）にお申し込みいただきます。

02

ヒアリングシートに記入

確認メールで届くヒアリングシートにご記入いただきます。

03

担当者とのミーティング

電話またはGoogle Meet等で申請内容を確認し、申請内容をご納品します。

04

必要書類の準備をサポート

gBizIDプライムの取得、履歴事項全部証明書、決算書、納税証明書、SECURITY ACTIONの実施まですべてサポートします。

05

オンライン申請

当社から「申請マイページ」への招待メールを送付。Google Meetの画面共有による伴走サポート付きでの申請も可能です。

STEP 2

gBizIDプライム取得 / SECURITY ACTION実施

交付申請には、gBizIDプライムアカウントとSECURITY ACTION自己宣言IDが必要です。

gBizIDプライムアカウントの取得

1. 申請フォームに記入して申請書を印刷
2. 印鑑を捺印し、印鑑証明書を同封して郵送
3. 約1週間でアカウントが送付されます

<https://gbiz-id.go.jp/>

SECURITY ACTIONの宣言

1. 利用規約に同意
2. 事業者情報入力フォームに入力
3. 自己宣言IDがメールで届きます

<https://security-shien.ipa.go.jp/security/entry/index.html>

☐ ※ 自己宣言IDの取得は無料です。情報セキュリティ対策に取り組むことを自己宣言するもので、義務や料金は発生しません。

STEP 3 / STEP 4

交付申請 / 交付決定

STEP 3 交付申請

1. 当社から「申請マイページ」への招待を送ります
2. 必要となる情報入力、書類添付を行います
3. 当社にて、導入するITツール情報、事業計画を入力します
4. 入力内容の最終確認後、宣誓を行い事務局へ提出します

Google Meetの画面共有による伴走サポート付きで申請をサポートします。

STEP 4 交付決定

審査が完了すると、採択結果がgBizIDプライムアカウント宛に通知されます。通知を受けた後、補助事業を開始できます。

 不採択の場合は再申請が可能です。

事業実施 / 実績報告 / 補助金交付

1

STEP 5 事業実施

プロジェクトの発注・契約後、ITツールの導入コンサルティング、導入設定、導入研修などを実施します。

交付決定前に発注・契約・支払い等を行った場合は、補助金の交付を受けることができません。

2

STEP 6 事業実績報告

請求書、支払証憑、導入ツールの画面キャプチャ、利用申込書などを申請マイページから提出します。当社が内容を確認し、事務局へ提出します。

3

STEP 7 補助金交付

実績報告の受理後、**6～8週間**で指定口座に振り込まれます。

よくあるご質問

Q. 社員数5名以下の小規模事業者も対象に入りますか。

はい。1期分の決算が完了していれば対象です。国内で登記されている株式会社、有限会社、合同会社のほか、一般社団法人、医療法人も対象です。

Q. 申請経費の目安はありますか。

これまでの経験から、直近の年商の20%以内に抑えることをおすすめしています。例えば年商1,500万円の場合、300万円のプロジェクト経費が目安です。通常枠の場合、その1/2の150万円が補助金の申請上限額となります。

Q. 補助金が入金されるのはいつですか。

交付決定後に事業を実施し、事業実績報告を提出します。審査が通れば、その通知の6～8週間後に指定口座へ振り込まれます。

補助金申請サポートサービス

申請の準備から採択後の報告まで、全ステップを伴走してご支援します。

サポート内容

- お申し込みからヒアリング、申請内容の作成まで
- gBizIDプライム、SECURITY ACTION等の取得をサポート
- Google Meetの画面共有による伴走サポート
- 採択後の実績報告までご支援

申請サポート費

着手金0円

成功報酬型。採択された場合のみ、**補助金額の15%**（最低15万円）

📋 **早期割引**：申請締切の4週間前までのお申し込みで **15% → 12%** に割引

※ 個人事業主様への申請サポートは現在行っておりません。 ※ 補助金・助成金の採択を保証するものではありません。



会社紹介 / お問い合わせ

私たちは、自らECサイトを運営している会社です。1999年、インターネット広告の効果測定の仕組みを自ら開発するところから現在の事業が始まりました。2010年に自社ECサイトを開設し、集客から在庫・梱包・配送・顧客対応まで、すべての工程を自社で行っています。

会社概要

会社名	パークフィールド株式会社 (Parkfield Co. Ltd.)
代表者	代表取締役 林 将彦
設立	1966年4月18日
現体制	1999年10月1日 (商号変更・現代表就任)
資本金	950万円
従業員数	4名 (社員及びアルバイトの在宅ワーカー含む)
決算期	9月30日
所在地	〒153-0051 東京都目黒区上目黒1-26-1-2905
取引銀行	GMOあおぞらネット銀行、みずほ銀行、目黒信用金庫

お問い合わせ

電話	050-3196-8887 (受付：平日 9:00～19:00)
お問い合わせ	https://parkfield.jp/contact/
資料ダウンロード	https://parkfield.jp/download/